

Neu

Agrar Sales Manager

 Berlin, Deutschland (hybrid)  Angestellte/r  Vertriebsassistentz

Wir sind Klim, ein junges Unternehmen mit der Mission, die Landwirtschaft zum Teil der Klimalösung zu machen. Wir wissen, dass die Landwirtschaft einen riesigen Hebel darstellt, um mittels Humusaufbau Kohlenstoffdioxid aus der Atmosphäre zu entziehen. Durch die Investitionen in den Boden kann zusätzlich die Wirtschaftlichkeit der Betriebe durch stabilere Erträge und einen effizienteren Betriebsmitteleinsatz verbessert werden. Wir glauben, dass eine klimaefizientere Landwirtschaft den Schlüssel darstellt, um die Lebensmittelwirtschaft für die Zukunft abzusichern.

Unser Ansatz:

- Wir unterstützen Landwirte und Landwirtinnen dabei, ihre Fruchtfolge durch Methoden aus der regenerativen Landwirtschaft klimaefizienter aufzustellen und weitere Reduktionsmöglichkeiten im Betrieb zu nutzen. Neben einer CO₂-Speicherung im Boden wird dabei auch die Bodengesundheit verbessert und die Böden werden resilienter gegenüber zunehmenden Starkwetterereignissen.
- Durch unser Zertifizierungssystem, sind wir in der Lage die CO₂-Speicherung zu quantifizieren und an Unternehmen, die vorwiegend aus der Lebensmittelbranche stammen, zu verkaufen. Damit können wir Landwirte für die Umsetzung von Maßnahmen auf ihren Betrieben vergüten und sie zu einem aktiven Teil der Klimalösung machen.
- Wir haben dafür die erste digitale Plattform entwickelt, welche den Landwirten die einfache Dokumentation und Verifizierung ihrer Bemühungen ermöglicht und darüber hinaus Zugang zu Wissen und Beratung zu angepassten Landwirtschaftsmethoden bereitstellt.

Unser Team:

Wir sind ein dynamisches und engagiertes Team von mehr als 50 Mitarbeitern, das von international führenden Investoren unterstützt wird. Um unsere Mission zu verwirklichen, suchen wir einen Agrar Account Manager, der uns dabei unterstützt, unsere Angebote und

die Zusammenarbeit mit landwirtschaftlichen Betrieben auszuweiten und kontinuierlich zu verbessern.

Aufgaben

- Akquise, Aktivierung und Betreuung neuer und existierender Landwirtinnen und Landwirte auf Klim
- Unterstützung bei Ausrichtung der Vertriebsstrategie
- Weiterentwicklung von effizienten Vertriebsprozessen für den landwirtschaftlichen Bereich
- Repräsentation von Klim auf landwirtschaftlichen Fachveranstaltungen

Qualifikation

- Landwirtschaftlicher Bezug: Du bist entweder auf einem landwirtschaftlichen Betrieb aufgewachsen oder hast fundierte Praxiserfahrungen in der Landwirtschaft (abgeschlossenes Studium wünschenswert)
- Auffassungsgabe: Es fällt dir leicht neue Arbeitsweisen und Konzepte anzunehmen und mit zu entwickeln
- Pragmatismus: Du kannst kurzfristig Entscheidungen im Sinne der Ziele treffen und findest praktische Lösungen statt in theoretischen Annahmen zu versinken
- Erfahrung: Idealerweise hast du schon einmal im Bereich Sales oder Customer Success gearbeitet
- Zugänglichkeit: Du hast keine Scheu davor, dir fremde Personen anzusprechen und von guten Konzepten zu überzeugen
- Zielorientierung: In deiner Arbeit fokussierst du dich auf das Erreichen gesetzter Ziele und gehst hierbei pragmatisch und kreativ vor
- Du sprichst fließend deutsch und kannst gut kommunizieren

Benefits

- Chancen: Du startest bei einem der zukunftsorientiertesten Unternehmen für

Regenerative Landwirtschaft und kannst mitgestalten, wie wir unsere Ziele effektiv verwirklichen.

- **Wirkung:** Mit deiner Arbeit leistest du tagtäglich einen aktiven Beitrag zur Zukunftssicherheit unserer Landwirtschaft, Gesundheit unserer Böden und Schutz unseres Klimas.
- **Freiraum:** Du hast einen hohen Grad an Gestaltungsspielraum und kannst dich selbst und deine Projekte aktiv steuern
- **Attraktive Konditionen:** Wir bieten ein wettbewerbsfähiges Gehalt sowie die Möglichkeit zur Teilnahme an unserem Beteiligungsprogramm (VSOP).
- **Flexibles Arbeitsmodell:** Bei Klim fördern wir eine flexible, hybride Arbeitsweise und machen Remote Arbeit (innerhalb der EU) möglich. Es wäre von Vorteil, wenn du anlassbezogen (ca. zwei Tage je Quartal) in Berlin sein kannst.
- **Weitere Benefits:** Wir bieten eine Mitgliedschaft im Urban Sports Club Mitgliedschaft, das Deutschland-Ticket, betriebliche Altersvorsorge, Team-Lunches (sofern in Berlin) und regelmäßige Teamevents

Du bist motiviert und suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei Klim genau richtig! Wir unterstützen und ermutigen Menschen, die eine berufliche Veränderung wagen möchten, auch wenn sie nicht alle Anforderungen in der Stellenausschreibung erfüllen.

Wir bei Klim glauben an dein Potenzial! Wir wissen, dass jeder Mensch einzigartige Fähigkeiten und Erfahrungen mitbringt, die zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen können.

Entscheidend ist deine Motivation, Neues zu lernen und dich weiterzuentwickeln. Wir bieten dir die Möglichkeit, in einem innovativen und dynamischen Team zu arbeiten, an spannenden Projekten mitzuwirken und deine Talente voll auszuschöpfen.

Bewirb dich jetzt und gestalte mit uns die Zukunft der Landwirtschaft!



Klim

 51-200 Mitarbeitende

 Technologie, Information und Internet

We are Klim - a Berlin-based startup with the mission to make agriculture part of the climate solution. The agricultural sector contributes approximately 25% to our global greenho...

[Mehr lesen](#)

 [Webseite](#)

 [LinkedIn](#)

 [Xing](#)

WIR NUTZEN **JOIN**

[Home](#) / [Unternehmen](#) / [Jobs bei Klim](#) / [Agrar Sales Manager](#)