

MITGESTALTEN, MITTENDRIN, MIT CHANCEN!



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir in Niedersachsen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten und engagierten

Sales Manager / Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

IHRE AUFGABEN:

Ihr Einsatzgebiet umfasst Teile von Niedersachsen. Ihre Aufgabe als Gebietsverkaufsleiter/in ist die Betreuung sowie Beratung der Handelspartner und Endkunden im Verkaufsgebiet. Neben der Angebotserstellung vertreten Sie das Unternehmen auf überregionalen Messen und Hausausstellungen.

- Gewinnung von zusätzlichen Endkunden
- Betreuung unserer Handelspartner
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Koordination von verkaufsfördernden Aktivitäten
- Montageplanung in Zusammenarbeit mit der technischen Abteilung
- Angebotserstellung
- Teilnahme an Fach- und Hausmessen

IHR PROFIL:

Das sollten Sie mitbringen:

- Erfahrungen im Bereich Landwirtschaft
- hohe Motivation, Eigeninitiative und Teamgeist
- Vertriebliches Denken und Handeln mit einer ausgeprägten Kunden-, Lösungs- und Abschlussorientierung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verkaufsfähigkeit

WIR BIETEN:

Eine langfristige Perspektive in einem familiengeführten deutschen Unternehmen

- Gründliche Einarbeitung, auch für Berufseinsteiger
- Attraktives Gehalts- und Bonussystem
- Entfaltungsmöglichkeiten bei der Umsetzung neuer Ideen
- Offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Tätigkeit in Festanstellung
- Möglichkeit zur beruflichen Weiterentwicklung
- Dienstwagen und professionelle Ausstattung
- Spannende Projekte mit viel Freiraum und Entwicklungschancen

INTERESSE?

Senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an: jobs@lemmer-fullwood.de.

Für weitere Fragen steht Ihnen Herr Kohrs, unser Niederlassungsleiter in der Region, telefonisch unter 0170 73 40 926 zur Verfügung.

www.lemmer-fullwood.com



Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

LEMMER
FULLWOOD