

Beim Thema Ackerbau/Grünland denkst du an die kleinen und großen Stellschrauben und wie man diese am besten angehen kann. Dir macht es nichts aus, Probleme auf den Betrieben anzusprechen, sondern du siehst es als konkrete Hilfestellung und Problemlösung. Wenn du dich angesprochen fühlst, dann komm in unser Ackerbauteam.

Deine Aufgaben:

- » Als Verkaufsberater bist du für die Landwirte, der fachkundige Berater rund um das Thema Ackerbau/Grünland
- » Du bietest mit einem breiten Portfolio an bewährten Produkten individuelle Ackerbau/Grünlandkonzepte an
- » Du arbeitest mit einem besehenden Kundenstamm und du überzeugst durch fachliche Beratung in deinem Verkaufsgebiet
- » Durch Kreativität und Engagement pflegst du deine Kundenbeziehungen und durch dein Fachwissen gewinnst du Neukunden für unser Unternehmen

Dein Profil:

- Eine landwirtschaftliche Ausbildung / Studium der Agrarwissenschaften (Uni/FH) / Agrarbetriebswirt(-in) oder vergleichbare Qualifikation
- Fundierte Kenntnisse auf dem Gebiet des Ackerbaus und des Grünlandes
- » Kommunikatives Auftreten, kaufmännische Denkweise sowie Eigeninitiative und Teamfähigkeit
- » Freude an Beratung und Verkauf

Wir bieten:

- » Einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz in einem dynamischen, stetig wachsenden Familienunternehmen
- » Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- » Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeiten
- » Flexible Arbeitszeiten im Home-Office
- » Attraktives Festgehalt und zusätzliche Erfolgsprämien
- » Neutralen Firmenwagen zur privaten Nutzung
- » Firmenfitness mit Hansefit
- » Fahrradleasing über Job-Rad

Solltest du Interesse an der ausgeschriebenen Stelle haben, sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Kündigungsfrist sowie deiner Gehaltsvorstellung zu. Deine Bewerbung wird von uns vertraulich behandelt.

