

Head of Farmer Relations

 Berlin, Deutschland (hybrid)  Angestellte/r  Management, Teamleitung

Wir sind Klim, ein junges Unternehmen mit der Mission, die Verbreitung regenerativer landwirtschaftlicher Praktiken voranzutreiben. Wir glauben, dass diese Praktiken der Schlüssel für bessere Böden, einer nachhaltigeren Lebensmittelproduktion und einer zukunftssicheren Landwirtschaft sind.

Unser Ansatz:

- **Förderung regenerativer Landwirtschaft:** Wir unterstützen Landwirte bei der Umstellung auf regenerative Praktiken, die die Bodengesundheit verbessern, den Ertrag sichern und die CO2-Bilanz der Landwirtschaft verbessern.
- **Finanzielle Anreize:** Wir vermarkten die Klimaschutzleistungen, die durch regenerative Landwirtschaft erbracht werden, an Unternehmen, die vorwiegend aus der Lebensmittelbranche stammen. Dies ermöglicht Landwirten eine zusätzliche finanzielle Vergütung für ihre nachhaltigen Bemühungen entlang der Wertschöpfungskette.
- **Digitale Plattform:** Wir haben die weltweit erste digitale Plattform für die Regenerative Landwirtschaft entwickelt, die Landwirten Wissen, Beratung und Vernetzung bietet und bereits von tausenden landwirtschaftlichen Betrieben genutzt wird.

Unser Team:

Wir sind ein dynamisches und engagiertes Team von mehr als 50 Mitarbeitern, das von international führenden Investoren unterstützt wird. Um unsere Mission zu verwirklichen, suchen wir einen Head of Farmer Relations, der uns dabei unterstützt, unsere Angebote und die Zusammenarbeit mit landwirtschaftlichen Betrieben auszuweiten und kontinuierlich zu verbessern.

Aufgaben

Als Head of Farmer Relations bist du die zentrale Schnittstelle zwischen Klim und unseren Landwirten. Du trägst die Verantwortung für das Wachstum und die Zufriedenheit unserer Landwirte auf der Plattform und spielst somit eine Schlüsselrolle im Erfolg von Klim. Zu

deinen Aufgaben gehört:

- **Leitung und Aufbau eines leistungsstarken Farmer Relations Teams:** Du führst ein Team von talentierten und motivierten Farmer Relations Managern mit dem Ziel, neue Landwirte für die Plattform zu gewinnen und exzellente Beziehungen zu unseren bestehenden Landwirten zu pflegen.
- **Erstellung und Verantwortung der Farmer Sales Strategie:** Du entwickelst eine Strategie, die den effizienten und effektiven Vertrieb der Plattform an Landwirte sichert. Dazu gehört auch die Entwicklung eines reibungslosen Onboarding-Prozesses, um neuen Landwirten den Einstieg in die Plattform so einfach wie möglich zu gestalten.
- **Aufbau und Pflege enger Beziehungen zu Landwirten und Vertragspartnern:** Du bist der direkte Ansprechpartner für unsere Landwirte und Vertragspartner und baust vertrauensvolle Beziehungen zu ihnen auf. Dazu gehört auch das aktive Management von ad-hoc Problemen und die Sicherstellung, dass die Bedürfnisse und Anliegen der Landwirte und Vertragspartner stets Gehör finden.
- **Datengestützte Produktentwicklung:** Du nutzt Daten und Analysen, um die Zufriedenheit der Landwirte mit der Plattform zu verbessern. Dazu arbeitest du eng mit dem Leadership-Team zusammen, um neue Funktionen und Produkte zu entwickeln, die den Bedürfnissen der Landwirte optimal entsprechen.
- **Implementierung von Dashboards und Reportings:** Du etablierst ein System aus Dashboards und Reportings, um die relevanten KPIs innerhalb des Farmer Relations Teams zu überwachen und den Erfolg der Farmer Relations Aktivitäten zu messen.

Qualifikation

- **Zielorientierung:** Wir haben große Ziele mit unseren Partnern und arbeiten täglich daran, diese zu erfüllen. Du bringst ein extrem hohes Maß an Motivation mit, ambitionierte Ziele zusammen mit deinem Team zu entwickeln und zu erreichen. Du kannst diese Ziele betriebswirtschaftlich darstellen und herleiten.
- **Beziehungsaufbau:** Wir arbeiten an langfristigen Partnerschaften mit unseren Kunden aus der Lebensmittelindustrie und unseren Landwirten. Es bereitet dir Freude, diese Beziehungen aufzubauen und zu pflegen.
- **Teamverantwortung:** Die Zufriedenheit deines Teams liegt dir am Herzen. Du weißt die individuellen Stärken der Teammitglieder sowie den Teamzusammenhalt zu fördern. Du

verfügt über mehrjährige Erfahrungen im Aufbau leistungstarker Teams.

- **Unabhängigkeit und Selbstverantwortung:** Du benötigst nicht viel Support, um direkt loszulegen. Du bist in der Lage, eigenständig Strategien zu entwickeln und diese gemeinsam mit deinem Team umzusetzen. Du packst die Dinge an!
- **Resilienz:** Wir arbeiten in einem neuen Markt und bauen diesen auf. Entsprechend hoch ist deine Motivation, dich an dynamische Entwicklungen anzupassen.
- **Begeisterungsfähigkeit:** Dein Enthusiasmus steckt andere an. Du bist ein wahres Vertriebstalent und kennst das notwendige Handwerkszeug
- **Bezug zur Landwirtschaft:** Die Landwirtschaft liegt dir am Herzen und du verstehst die Herausforderungen der Branche. Du sprichst die Sprache der Landwirtschaft.
- **Kommunikationsfähigkeit:** Du kannst komplexe Sachverhalte mündlich wie schriftlich auf den Punkt genau darstellen, sowohl auf deutsch, als auch auf Englisch

Benefits

- **Opportunity:** Du bist von Anfang an dabei und baust mit dem Führungsteam auf Augenhöhe ein neues Unternehmen auf
- **Impact:** Mit deiner Arbeit leistest du tagtäglich einen aktiven Beitrag gegen den Klimawandel, förderst Verbraucherbildung und schaffst faire Bedingungen für unsere Klima-Landwirt:innen
- **Freiraum:** Du hast einen hohen Grad an Gestaltungsspielraum und kannst dich selbst und deine Projekte aktiv steuern
- **Attraktive Konditionen:** Wir bieten ein wettbewerbsfähiges Gehalt sowie die Möglichkeit zur Teilnahme an unserem VSOP-Programm
- **Flexibles Arbeitsmodell:** Bei Klim fördern wir eine flexible, hybride Arbeitsweise und machen Remote Arbeit (innerhalb der EU) möglich. Gleichzeitig ist es für deine Bewerbung von Vorteil, wenn du in Berlin lebst oder regelmäßig in unserem Büro präsent sein kannst
- **Weitere Benefits:** Wir bieten eine Mitgliedschaft im Urban Sports Club Mitgliedschaft oder die Übernahme deines Deutschlandticket, betriebliche Altersvorsorge, Team-Lunches (sofern in Berlin) und regelmäßige Teamevents

Du bist motiviert und suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei Klim genau richtig! Wir unterstützen und ermutigen Menschen, die eine berufliche Veränderung wagen möchten, auch wenn sie nicht alle Anforderungen in der Stellenausschreibung erfüllen.

Wir bei Klim glauben an dein Potenzial! Wir wissen, dass jeder Mensch einzigartige Fähigkeiten und Erfahrungen mitbringt, die zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen können.

Entscheidend ist deine Motivation, Neues zu lernen und dich weiterzuentwickeln. Wir bieten dir die Möglichkeit, in einem innovativen und dynamischen Team zu arbeiten, an spannenden Projekten mitzuwirken und deine Talente voll auszuschöpfen.

Bewirb dich jetzt und gestalte mit uns die Zukunft der Landwirtschaft!



Klim



51-200 Mitarbeitende



Technologie, Information und Internet

We are Klim - a Berlin-based startup with the mission to make agriculture part of the climate solution. The agricultural sector contributes approximately 25% to our global greenho...

[Mehr lesen](#)

 [Webseite](#)

 [LinkedIn](#)

 [Xing](#)

WIR NUTZEN **JOIN**

[Home](#) / [Unternehmen](#) / [Jobs bei Klim](#) / [Head of Farmer Relations](#)