

## Vertriebsmitarbeiter/Berater Milchvieh (m/w/d) - Vollzeit (38h/Woche)

Milchviehberatung Denise Völker bietet eine innovative Beratung und ist Marktführer im Bereich unabhängige Fütterungsberatung. Wir möchten Milchviehhaltern und ihren Herden dabei helfen, das nächste Level zu erreichen. Unsere Vision: den Beratungsmarkt in der Landwirtschaft in der gesamten DACH-Region zu revolutionieren.

## **Dein Profil**

- Du hast eine landwirtschaftliche Ausbildung, einen Abschluss in Agrarwissenschaften oder Veterinärmedizin (B.Sc. / M.Sc.).
- Du magst Kühe und kennst dich ein wenig mit ihnen aus.
- Du hast einen hohen Anspruch an dich selbst und bist nicht auf den Mund gefallen.
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch.
- Du bist belastbar, besitzt ein hohes Maß an Eigenmotivation und Eigenverantwortung.
- Dein Ehrgeiz treibt dich an immer Höchstleistung zu bringen und deine KPI's zu erreichen.
- Das Arbeiten mit klar definierten Strukturen und Rollen ist genau dein Ding.
- Du arbeitest gerne mit Menschen und magst es, dich auf ganz verschiedene Situationen einzustellen.
- Du hast eine schnelle Auffassungsgabe, bist diszipliniert und ein Teamplayer.

## **Deine Aufgaben**

- Im Anschluss an deine Einarbeitung bist du für die strategische Beratung der interessierten Landwirte zuständig.
- Du führst Beratungsgespräche per Videocall/Telefon nach einem Gesprächsleitfaden.
- Im Gespräch mit interessierten Milchviehhaltern findest du heraus, ob eine Zusammenarbeit aus unserer Sicht Sinn macht und ob wir ihnen und ihrem Betrieb weiterhelfen können.
- Dabei liegt der Schwerpunkt darin zu prüfen, wie die Fütterung und Tiergesundheit der Herde eigenständig vom Landwirt gesteuert und weiterentwickelt werden kann.

## Wir bieten

- Gute Karrierechancen
- Modernes und strukturiertes Arbeitsumfeld
- Professionelles Onboarding
- Gute Bezahlung
- Freundliches Arbeitsklima
- Sicherer Arbeitsplatz
- Gesundheitsbenefits
- Großartige Weiterbildungsmöglichkeiten

Bisher konntest du noch keine Erfahrungen im Vertrieb sammeln? Kein Problem! Wir haben ein digitales und professionelles Onboarding, in dem du alles lernst, was du für diese Position benötigst.

Vorkenntnisse im Bereich Vertrieb sind also nicht notwendig. Für uns zählt nur, dass du motiviert bist und gerne im Team deine Ziele erreichen möchtest!

Neugierig? Code scannen & direkt bewerben!

